



VACATURE

Business Development Manager

Ben jij een echte hunter met een winnaarsmentaliteit? Word je enthousiast van klanten te informeren & overtuigen over CRM & digitale oplossingen? Ben jij in staat om de brug te maken tussen de noden van onze prospecten en TCL's services? Dan ben jij misschien wel wie we zoeken!

The Customer Link is dé Salesforce partner voor KMO's & enterprises. Met meer dan 15 jaar ervaring in CRM software zijn we pioniers in sales, marketing, customer service, data integratie... noem maar op! Het bedrijf is in volle groei en heeft ambitieuze plannen voor de toekomst.

Ga jij de uitdaging aan?

Onze nieuws sales is iemand die...

- Geen schrik heeft om nieuwe contacten te leggen.
- Klantennoden begrijpt en weet hoe onze diensten de juiste oplossing kunnen bieden.
- Opportuniteiten bij nieuwe en bestaande klanten kan spotten en weet welke leads de juiste zijn voor ons.
- Netwerken leuk vindt.
- Gestructureerd en georganiseerd te werk kan gaan met een vlotte, open persoonlijkheid.
- Klanten doorheen een sales proces kan leiden en hen de duw kan geven om te beslissen.
- Zelfstandig kan werken, maar ook graag deel uitmaakt van een team.

Jouw profiel ziet er zo uit:

- Minstens 5jaar ervaring in sales of business development
- Sterke leiderschap skills om deals met klanten te sluiten en dat gepaard met voldoende inzicht in zowel het financiële als het menselijk aspect.
- Een onafhankelijke mindset, klaar om actie te ondernemen en de sales strategie verder mee uit te stippelen.
- Ervaring met of kennis van customer relationship management tools, affiniteit met IT oplossingen. Kennis van Salesforce is een bonus!
- Nederlandstalig & Engelstalig. Franstalig is een pluspunt!

Wat bieden wij aan?

- Een open omgeving waarin je de kans krijgt om jezelf commercieel, strategisch & inhoudelijk te ontwikkelen. Door je natuurlijke talenten aan te spreken, bieden we je een job aan die je kan aanpassen aan je eigen interesses en ambities.
- Een jong en dynamisch team die niets liever willen dan jou verwelkomen.
- Alle mogelijkheden om jezelf te ontplooien met trainingen en een team dat je begeleidt... wij investeren in je!
- Competitief loon met bedrijfswagen, laptop, gsm, internet – the works.
- De keuze waar je werkt: wij hebben kantoren in Antwerpen, Kontich, Turnhout en Lummen.
- Flexibiliteit in je leven, *want work-life balance matters*

Ben jij onze ideale kandidaat? Laat dan van je horen!

Contacteer ons met je CV en motivatiebrief - wij doen de rest.

SOLLICITEER NU:

katrien.vermeiren@thecustomerlink.be